

## Desafío 1

### Problemática:

La problemática la podríamos dejar expresada con dos simples preguntas que se nos plantea con el problema en sí mismo.

**¿Cómo volver a las tareas habituales evitando la propagación de enfermedades?**

**¿Cómo tener un registro de los contacto entre las personas y lugares para minimizar la transmisión de una enfermedad, y así proteger la salud de todos los empleados relacionados con proceso productivo?**

### Ideas que surgen para brindar solución a la problemática

- Que cada persona informe por algún medio con quien estuvo y que sea de carácter obligatorio
- **SopORTE a las tareas de servicios mantenimiento y producción**
- Identificación de síntomas de enfermedades críticas (COVID-19, H1-N1, Sarampión, etc.)
- Ubicación física de la persona
- Ubicación física de recintos
- Identificación de móviles asignados para saber con qué medios o personas tuvo contacto
- Hacer una aplicación que brinde geolocalización
- Almacenamiento de la información en una base de datos central para poder accederla
- Envío de mensajes informativos
- Lectura de QR para identificar sectores
- **Alertas en aplicación para informar evento**
- En caso de ser solicitado por el sector de salud ante la detección de algún caso, suministro de la información de los lugares de tránsito registrados por el usuario
- Aplicaciones Maestras y clientes

Técnica	Forma Tradicional	Forma Disruptiva
Inversión	Los usuarios de la aplicación informan todas las mañanas su estado de salud	Los Usuarios solo informan en caso de tener algún síntoma
Integración	Una <b>aplicación A</b> , que permita brindar información en caso de existir síntomas. Otra <b>aplicación B</b> , que permita brindar información sobre los lugares que estuvo una persona.	Una <b>única aplicación (A+B)</b> que permita brindar información del estado de salud en caso de que así sea requerido. Además brindará la posibilidad de identificar los lugares de tránsito y las personas con las que tuvo contacto.
Exageración	Esta aplicación sería factible de usar solo en las empresas.	Esta Aplicación se podría utilizar en todo el ámbito de una comunidad (clubes, comercios, empresas, espacios públicos, etc.)
Adición	Con la aplicación puedo solo efectuar un seguimiento del estado de salud de los empleados	Con la aplicación además de brindar un seguimiento al estado de salud, se puede brindar un servicio de asistencia con información al área de mantenimiento y producción.
Sustracción	Cada persona cuando informa un síntoma debe cargarlo manualmente	Los síntomas están precargados en la aplicación, el usuario solo debe seleccionarlos
Diferenciación	Son los usuarios los que en forma voluntaria indican a través de la aplicación donde estuvieron	Hay solo una persona dentro de la compañía o dueño de negocio que es el encargado de marcar la presencia de la persona por medio de la aplicación.

## Desafío 2

### Propuesta a desarrollar:

Nos proponemos desarrollar una aplicación móvil, que **asista técnicamente** al personal de producción y mantenimiento.

Por otro la aplicación también brindaría soporte al área de salud con una **trazabilidad de los contactos** entre personas y lugares para generar alertas sanitarios en caso de contagios.

La asistencia técnica consiste en acceder a la información propia de un equipo (planos, layout, ingeniería básica y de detalle, etc.) escaneando el **código QR** del equipo en cuestión, es decir que el operario tendría al alcance de la mano la información del equipo que está asistiendo.

La asistencia al área de salud estaría dada por la acción de escanear un **código QR** de personas y lugares dentro de un ámbito laboral (oficinas, talleres, depósitos, etc.), con el objeto, de que en caso de existir alguna alerta de contagio, se pueda saber con certeza, cuáles fueron sus lugares de tránsito y quienes estuvieron en contacto para tomar acciones sanitarias precisas y efectivas.

Además esta aplicación le permitirá al usuario enviar sus síntomas para poder dar una alerta al sistema e identificar rápidamente a los afectados, notificándolos.

### A quien está dirigida:

En principio, este desarrollo está dirigido a **todo espacio productivo o industrial**. Además sería factible adecuar la aplicación para que la misma sea aplicable también en entornos públicos.

# Desafío 3: Modelo de Negocios

## ~ THE "B" CANVAS BUSINESS MODEL ~

### CADENA DE VALOR



Tus partners y/o Shareholders

- Eventuales Proveedores de Hosting
- Proveedores de Insumos
- Proveedores de Conectividad

### ACTIVIDADES CLAVES



Para lograr tu propósito

- Planificación
- Capacitación
- Desarrollo
- Implementación
- Mantenimiento

### RECURSOS CLAVES

Imprescindibles para lograr tu propósito



- Servidores
- Conectividad
- Base de Datos
- Desarrolladores de la Aplicación
- Know How

### ESTRUCTURA DE COSTOS



- Inversión Inicial de Equipamiento
- Salarios y Obligaciones Laborales
- Capacitaciones
- Gastos de estructura mínima

### PROBLEMA IDENTIFICADO

Describe en una frase



Propagación de Enfermedades en el  
Ámbito Laboral

### PROPÓSITO

Mejorar la Eficiencia Productiva

Minimizar pasivo Laboral por  
enfermedades

El motivo  
de tu modelo  
de negocio de  
impacto



A corto,  
mediano o  
largo plazo

### TU PROPUESTA DE VALOR

Los productos y/o servicios que  
escalan la solución



- Aplicación Móvil con Lector de QR
- Repositorio de Información Técnica y Base de Datos

### MÉTRICAS DE IMPACTO

ambientales y/o sociales esperadas



- Disminuye la Tasa de Inasistencia por Enfermedad del Personal
- Minimiza pérdidas de Tiempos Operativos por falta de información técnica
- Reducción de Papel impreso

### RELACIONES

Con los clientes y  
la comunidad de impacto



Al ser una Aplicación  
"a medida" se ajusta  
a los requerimientos  
del cliente con lo que  
la relación es  
personalizada

### CANALES



- Presentaciones del  
producto a Clientes  
Potenciales

### FUENTES DE INGRESOS



- Inversión Inicial en Mano de Obra y en recursos técnicos.
- Ingreso inicial por Ingeniería del desarrollo, implementación y puesta en marcha.
- Ingreso periódico por Mantenimiento de la Plataforma

### SEGMENTOS

A quienes les resuelves  
el problema.  
A quienes le vendes tu  
propuesta de valor



- Plantas Industriales
- Yacimientos
- Oficinas
- Comercios
- Espacios Públicos